Nota de prensa

17 de julio de 2019

Andrés Oliva, nombrado nuevo Director Comercial Residencial de Redexis

- **Cuenta con una dilatada experiencia profesional de más de veinticinco años en posiciones comerciales, destacando especialmente en ventas y gestión de canales directos e indirectos, además de la implementación, transformación y digitalización de estos**

- **Desde esta posición, se responsabilizará de la Dirección del área Comercial Residencial -B2C-, sin duda, un punto clave para acelerar el ritmo de captación de clientes dentro de la estrategia de continuo crecimiento de la compañía**

- **Por otra parte, la captación de clientes B2B pasará a ser responsabilidad de Javier Migoya, recientemente nombrado Director Comercial para Industrias, Negocios y Administraciones Públicas, de manera que la compañía intensificará su acción comercial tanto para hogares como para empresas, industrias y Administraciones Públicas**

Madrid, 17 de julio de 2019.- Redexis, compañía de infraestructuras energéticas, ha nombrado a Andrés Oliva nuevo Director Comercial Residencial (B2C), posición desde la que se responsabilizará de acelerar el ritmo de captación y activación de clientes, con incorporación inmediata al Comité de Dirección y al resto de órganos de deliberación estratégica. Por otra parte, la captación de clientes B2B pasará a ser responsabilidad de Javier Migoya, recientemente nombrado Director Comercial para Industrias, Negocios y Administraciones Públicas, de manera que la compañía intensificará su acción comercial tanto para hogares como para empresas, industrias y Administraciones Públicas, en línea con la estrategia de continuo crecimiento de Redexis.

Andrés Oliva aportará un gran valor a Redexis desde la dirección Comercial Residencial, sin duda, ya que cuenta con una dilatada experiencia profesional de más de veinticinco años en posiciones comerciales, destacando especialmente en ventas y gestión con canales directos e indirectos, además de la implementación, transformación y digitalización de estos.

Andrés Oliva ha sido hasta la fecha director de Ventas SME´s de Orange, puesto desde el que ha gestionado el canal de ventas directas e indirectas B2B y desde el que ha liderado un importante proceso de transformación y digitalización en la compañía de telecomunicaciones. Anteriormente, Oliva ocupó diferentes cargos en Telefónica, así como en los distribuidores de telecomunicaciones Mobilephone Communications o Planethouse. Oliva cursó estudios de Gestión Comercial y Marketing por ESIC y es PDD por el IESE.

Redexis opera más de 10.500 kilómetros de infraestructuras energéticas propias a lo largo de once comunidades autónomas, facilitando el acceso a hogares, negocios e industrias españolas a nuevas fuentes de energía más sostenibles y eficientes. Redexis cuenta con más de 680.000 clientes y mantiene un sólido y continuado plan de expansión con más de 1.300 millones de euros invertidos desde 2010, jugando un papel clave en el actual mercado energético español.

Sobre Redexis

Redexis es una compañía integral de infraestructuras energéticas dedicada al desarrollo y operación de redes de transporte y distribución de gas natural, a la distribución y comercialización de gas licuado del petróleo y a la promoción de aplicaciones renovables del gas natural y del hidrógeno. Opera más de 10.500 kilómetros de infraestructuras energéticas propias a lo largo de once comunidades autónomas, facilitando el acceso a hogares, negocios e industrias españolas a nuevas fuentes de energía más sostenibles y eficientes. Además, Redexis está impulsando el gas vehicular a través de inversiones en nuevas infraestructuras para la movilidad. La empresa mantiene un sólido y continuado plan de expansión con cerca de 1.300 millones de euros invertidos desde 2010 y trabaja siempre con el objetivo de crear constante valor en las comunidades donde está presente. Redexis genera más de 3.000 puestos de trabajo directos e indirectos.